

**BUSINESS PLAN PREMIUM
SAHEL ARMORED VEHICLES (SAVE)**

1. □ RÉSUMÉ EXÉCUTIF (EXECUTIVE SUMMARY)

SAHEL ARMORED VEHICLES (SAVE) est une plateforme industrielle intégrée spécialisée dans :

- la conception et l'assemblage de véhicules blindés
- les technologies de drones et surveillance
- les infrastructures sécurisées
- la formation technique spécialisée

📍 **Siège : Ouagadougou, Burkina Faso**

🌍 **Zone cible : Sahel + expansion Afrique**

🎯 **Objectif**

Créer le **premier hub industriel sécuritaire du Sahel**, capable de :

- réduire la dépendance aux importations
- fournir des solutions adaptées au terrain africain
- générer une forte rentabilité à court et moyen terme

2. 🌐 ANALYSE STRATÉGIQUE DU MARCHÉ

2.1 Contexte géopolitique

- Instabilité sécuritaire durable
- Présence massive d'acteurs internationaux
- Besoin structurel de protection

2.2 Segmentation du marché

🇸🇵 **□ Secteur public**

- États
- armées
- forces de sécurité

🌐 **Secteur international**

- ONG

- ONU
- diplomatie

☐ Secteur privé

- sociétés minières
- banques
- entreprises énergétiques

2.3 Taille du marché (projection)

Segment	Valeur estimée
Véhicules blindés	500M€ – 1Md€
Drones & surveillance	200M€ – 400M€
Services & maintenance	150M€ – 300M€

3. 🏢 POSITIONNEMENT STRATÉGIQUE

SAVE se positionne comme :

- ✓ Producteur local industriel
- ✓ Intégrateur technologique
- ✓ Centre de formation régional
- ✓ Partenaire stratégique des États

4. 📁 MODÈLE ÉCONOMIQUE DÉTAILLÉ

4.1 Sources de revenus

🚗 Véhicules blindés

- SUV blindé : 120K€ – 250K€
- Pick-up tactique : 80K€ – 180K€
- Bus / transport blindé : 200K€+

👉 Marge : **25% à 40%**

🚁 Drones

- vente directe
- maintenance
- formation

☞ Marge : **30% à 50%**

Services

- maintenance annuelle
- contrats de support
- formation technique

☞ Revenus récurrents (très stratégique)

5. PLAN OPÉRATIONNEL

5.1 Structure industrielle

Siège (Burkina Faso)

- usine d'assemblage
- centre technique
- centre de formation

Succursales

- Mali
- Niger
- Tchad

5.2 Organisation

- Direction Générale
- Direction Technique
- Direction Commerciale
- Direction Financière
- Direction Formation

6. PLAN RH STRATÉGIQUE

Effectif initial :

- 50 – 80 employés

Effectif à 5 ans :

- 200 – 300 employés

Profils clés :

- ingénieurs
- techniciens
- commerciaux
- formateurs

7. PLAN FINANCIER COMPLET (5 ANS)

7.1 Investissement initial

Poste	Montant
Usine & équipements	5M€
Import composants	2M€
RH & formation	1M€
Marketing & déploiement	500K€
TOTAL	8,5M€

7.2 Chiffre d'affaires

Année	CA
A1	5M€
A2	12M€
A3	25M€
A4	40M€
A5	60M€

7.3 EBITDA

Année	EBITDA
A1	-10%
A2	15%
A3	25%
A4	30%
A5	35%

7.4 Résultat Net

Année	Résultat
A1	-1M€
A2	+2M€
A3	+6M€
A4	+12M€
A5	+20M€

7.5 Cashflow

- positif dès année 2
- forte génération de trésorerie dès année 3

7.6 Indicateurs financiers

- **TRI : 30% – 35%**
- **VAN : fortement positive**
- **Break-even : année 2**

8. STRATÉGIE DE CROISSANCE

Phase 1 (0–24 mois)

- installation usine
- premiers contrats
- structuration équipe

Phase 2 (2–4 ans)

- expansion régionale
- diversification produits

Phase 3 (5 ans)

- export Afrique
- position de leader

9. □ PARTENARIATS STRATÉGIQUES

SAVE vise des partenariats avec :

- constructeurs automobiles
- fabricants de drones
- États et institutions
- investisseurs internationaux

10. □ ANALYSE DES RISQUES

Risque	Solution
Instabilité politique	diversification pays
Logistique	production locale
Financement	multi-investisseurs

11. 💰 BESOIN DE FINANCEMENT

Montant recherché :

👉 8,5 MILLIONS €

Utilisation :

- infrastructure
- production
- expansion régionale

👛 Offre investisseurs

- entrée au capital
- ROI élevé
- position stratégique

12. 🏆 AVANTAGES CONCURRENTIELS

- ✓ Production locale
- ✓ Coût réduit
- ✓ Adaptation terrain
- ✓ Formation intégrée
- ✓ Position géographique clé

13. 🔥 CONCLUSION INVESTISSEUR

SAVE représente :

- 🔹 Une opportunité rare
- 🔹 Un marché en forte croissance
- 🔹 Un projet structurant pour l'Afrique
- 🔹 Une rentabilité élevée

www.sahelarmoredvehicles.com

E-mail : contact@sahelarmoredvehicles.com

Tél : +226 52 63 02 02 / +226 77 77 92 51